

[Read download] Mein eigener eBay Shop - Der Bestseller, ganz neu und noch besser: Machen Sie sich selbstständig (Sonstige Bcher M+T)

Mein eigener eBay Shop - Der Bestseller, ganz neu und noch besser: Machen Sie sich selbstständig (Sonstige Bcher M+T)

Von Ingo Bhme

*Download PDF / ePub / DOC / audiobook / ebooks



DOWNLOAD



READ ONLINE

Produktinformation -Verkaufsrank: #390690 in BcherVerffentlicht am: 2007-10-11Abmessungen: 9.49 x 1.14b x 6.69l, Einband: Taschenbuch352 Seiten | File size: 28.Mb

Von Ingo Bhme : Mein eigener eBay Shop - Der Bestseller, ganz neu und noch besser: Machen Sie sich selbstständig (Sonstige Bcher M+T) before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Mein eigener eBay Shop - Der Bestseller, ganz neu und noch besser: Machen Sie sich selbstständig (Sonstige Bcher M+T):

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen0 von 0 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Das Buch ist veraltet.Es ist nicht auf dem neusten Stand.Von Dieter KumpertDas Buch ist veraltet, nicht auf dem neusten

Stand. Einige Dinge kann man gebrauchen. Lieferung schnell und ohne Mngel. Danke. 16 von 17 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Ein richtig guter Ratgeber! Von Tristan Vor einiger Zeit grndete ich mein eigenes Online-Business und dieses Buch half mir in vielen wichtigen Angelegenheiten weiter. Es zeigte mir, neben vielen anderen Dingen, wie man z.B. eine Produktanalyse durchfhrt oder seine Aufwandskosten kalkuliert. Sehr gut fand ich auch, dass es hier ein extra Kapitel ber Behrden etc. gibt, in dem man erfhrt, wie man sein Gewerbe überhaupt erst einmal anmeldet und was es mit der Gewerbesteuer auf sich hat. Kann ich guten Gewissens jedem empfehlen, der sich selbststndig machen mchte! 6 von 6 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Das Buch ist überhaupt nicht zu empfehlen !!!!! Von Zeljko Zalac Dieses Buch ist überhaupt nicht zu empfehlen, total veraltet, Links funktionieren auch nicht mehr. Der Autor dieses Buches hlt anscheinend nichts mehr von ebay. da nicht einmal seine Homepage mehr funktioniert und man wird zu hood.de umgeleitet. Spart euch das Geld

Produktbeschreibung Privatverkauf, daher keine Rckgabe mglich.

Kurzbeschreibung DER Ratgeber fr alle, die sich mit einem eBay Shop selbststndig machen wollen. Lngst ist das Buch ein Standardwerk! Hier die neuste aktualisierte Auflage des Bestsellers: Grnden Sie Ihren ersten gewerblichen eBay Shop oder schaffen Sie sich ein zweites Standbein. Holen Sie sich den besten Rat zu Kostenfaktoren, Rechtsfragen, Zahlungsverfahren und Versand. So machen Sie Qualitts-Marketing und setzen Suchmaschinen optimal fr sich ein. Das Buch fhrt den Leser durch alle Bereiche. Das beginnt natrlich bei den grundlegenden eBay-Funktionen. Aber auch die Frage Was lohnt es, auf eBay zu verkaufen? wird nicht nur aus dem Bauch heraus beantwortet. Vielmehr werden Techniken vermittelt, wie Sie anhand statistischer Erhebungen konkret berprfen knnen, welche Artikel und Produkte auf eBay besonders gefragt sind. Aber auch das Woher bleibt nicht im Dunkeln stehen. Sie erfahren, wie Sie an Grohndler gelangen oder direkt aus Asien, Osteuropa oder dem Mittleren Osten importieren. Da es sich um ein Praxisbuch handelt, werden Sie vom ersten Kontakt mit dem Hersteller exemplarisch bis hin zur Anlieferung der Ware bei Ihnen Zuhause geleitet. Damit nicht nach den ersten Verkufen das bse Erwachen kommt, werden natrlich bereits im Vorfeld smtliche Einflussfaktoren in die Kalkulation einbezogen. Auch hier geht das Buch wieder exemplarisch vor und zeigt Ihnen, welche Kostenfaktoren auf den eBay-Hndler - neben den Ebay-Gebhren - zukommen. Damit Sie nicht unnutige Zeit in Streitereien vergeuden, zeigen wir Ihnen, welche Pflichten Sie als Unternehmer und welche Rechte der Kufer (Endverbraucher) hat. Wir zeigen Ihnen Tipps und Kniffe, die Sie auf jeden Fall bercksichtigen sollten, um nicht in Rechtsfallen zu tappen. Vor dem ersten Verkauf stehen zahlreichen Behrdengnge. Egal ob es um das Anmelden des Gewerbes geht, um das beantragen der Umsatzsteueridentifikationsnummer, um die Meldung beim Finanzamt: das Buch zeigt Ihnen Schritt fr Schritt, welche Formulare ntig sind und wie Sie sich am besten um strrische Amtsschimmel herumklavieren. In der eBay-Praxis erhalten Sie das ntige Know-how, um Ihre Produkte ins rechte Licht zu setzen. Dazu erhalten Sie Tipps von einem erfahrenen Fotografen, der Ihnen zeigt, wie Sie mit minimalem Aufwand ein eigenes Fotostudio in der heimischen Wohnung aufbauen. Ebenso geht natrlich die geschickte Produktbeschreibung zum effektiven Verkauf. Sie werden sensibilisiert fr die Wortwahl und erhalten Techniken, um die meistgesuchten Begriffe in Ihren Text einzubauen. Denn nur Produkte, die auch gefunden werden, erhalten viele Gebote. Ein weiterer Schwerpunkt ist die optimale Verwaltung ihrer Artikel lokal auf Ihrem Rechner und bei eBay. Was bei 10 bis 20 Produkten noch so nebenbei luft, nimmt bei groen Mengen leicht chaotische Zustnde an. Wir zeigen Ihnen, wie Sie diesem Chaos Herr werden und die Verwaltung zum Kinderspiel avanciert. Dass der Verkauf nicht mit dem letzten Gebot beendet ist, wird sptestens klar, wenn die ersten Zahlungen nicht eintreffen. In einem umfangreichen Kapitel zeigen wir Ihnen, wie Sie das After-Sales-Management in den Griff bekommen. Dabei gehen wir intensiv auf den eBay Verkaufsmanager beziehungsweise den Ebay-Verkaufsmanager Pro ein. Den Schrecken vor dem Finanzamt nimmt das Kapitel, in dem Sie erklrt bekommen, wie Sie Ihre Einnahmen und Ausgaben zeitnah verbuchen. Da auch die Autoren eher zur Gattung "Faultier" gehren, erfahren Sie viele Kniffe, um mit mglichst wenig Arbeit - ein bis zwei Stunden pro Monat sind das Maximum - Ihre gesamte Buchhaltung zu erledigen. Welche Kniffe es gibt, um besonders gnstig von einem Steuerberater alle ntigen Unterschriften bis hin zur Einkommensteuererklärung zu erhalten, gibt es gratis dazu. ber den Autor und weitere Mitwirkende Ingo Bhme arbeitet als freier Journalist im Bereich der Print- und Online-Medien. Anfang der 90er Jahre war er als Redakteur fr die Zeitschriften DOS International (spter: PC Magazin) und fr die PC Professionell in den Bereichen Internet und Security ttig. Zudem bert er als SEO-Consultant verschiedene Firmen bezglich ihrer Positionierung in den groen Suchmaschinen. Zu seinen Spezialgebieten gehren neben Suchmaschinenoptimierung und eMarketing die Programmierung, die er seit 1979 begeistert in Sprachen wie Pascal (Delphi), Visual Basic und mittlerweile fast ausschließlich in PHP praktiziert. Seine praktischen Erfahrungen im Online-Business hat er unter anderem beim Auf- und Ausbau des Preisvergleich-Portals Bilder-Dienste.de und zahlreicher weiterer Webservices gesammelt. Die Erfolge der Optimierung lassen sich beim ebenfalls von ihm konzipiert und entwickelten Service NetStartup.de nachverfolgen, in dem die Suchpositionen der registrierten Seiten fr beliebige Keywrter bei Google getrackt werden. Fr sein Buch "Mein eigener eBay-Shop" entwickelte er parallel zwei Webservices. Zum einen die Seite zum Buch 321-shop.de, mit Downloadbereich exklusiv fr Leser, Verkufer-Adressverzeichnis, Anwenderforum und Life-Chat, in dem er in regelmigen Abstnden persnlich fr

Fragen zur Vergung steht. Zum anderen das eBay- Statistik-System uTrack.de, mit dem eBay-Verkäufer ihre Auktionen statistisch nach Monaten, Tagen, Wochentagen und Stunden überwachen können und auch ansonsten noch alles über ihre Besucher erfahren.