

[Read free] Mein eigener eBay-Shop: Grnden Sie ein erfolgreiches Online-Business! (Sonstige Bcher M+T)

Mein eigener eBay-Shop: Grnden Sie ein erfolgreiches Online-Business! (Sonstige Bcher M+T)

Von Ingo Bhme, Patricia Bhme
ePub | *DOC | audiobook | ebooks | Download PDF



[Download](#)

[Read Online](#)

Produktinformation - Verkaufsrang: #860205 in BcherVerffentlicht am: 2004-09-01 Einband:
Taschenbuch 336 Seiten | File size: 72.Mb

Von Ingo Bhme, Patricia Bhme : Mein eigener eBay-Shop: Grnden Sie ein erfolgreiches Online-Business! (Sonstige Bcher M+T) before purchasing it in order to gage whether or not it would be worth my time, and all praised Mein eigener eBay-Shop: Grnden Sie ein erfolgreiches Online-Business! (Sonstige Bcher M+T):

KundenrezensionenHilfreichste Kundenrezensionen34 von 35 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Ein Freund und Helfer beim Weg in die SelbstndigkeitVon ZelliIch habe mir lange berlegt, ob ich behaupt eine Rezension

zu diesem Buch schreiben soll, da man sich dadurch ja zukünftige potentielle Konkurrenten schaffen würde. Spass beiseite. Dieses Buch bietet alles, was man braucht, um sich mit ebay selbständig zu machen oder einen Nebenerwerb als zweites Standbein aufzubauen. Dabei ist das selbstgewählte Motto der Autoren, alle Inhalte so zu erklären, als sei man mit einem Freund im Café und nicht bei einem Fachseminar. Von den ersten Schritten bei ebay für Anfänger, über die Rentabilitätsprüfung einer Geschäftsidee, die rechtlichen Grundlagen, die Gewerbeanmeldung, Einführung in die Buchführung, Steuerliche Grundlagen, Produktfotografie, Marketing und Shopanmeldung und HTML-Grundlagen wird in diesem Buch alles Relevante einfach und doch ausführlich und präzise erklärt. Allerdings sollte man einen Internetanschluss besitzen, um von der zum Buch gehörenden Homepage die Downloads wie entsprechende Tabellenkalkulationen zu den einzelnen Themen abrufen zu können (sonst muss man sie selber schreiben). Am besten (aber nicht Voraussetzung) wäre ein DSL Anschluss, da das große Programm (Bildbearbeitung) 8 MB hat. Hier findet man auch ständig aktuelle Hinweise und Tipps zum eigenen E-Business. Ist das Geschäft jedoch erst mal angelaufen, wird man um weiterführende Literatur nicht umhin kommen. Aber nicht umsonst findet man zum Thema Steuern, Recht und Buchhaltung Bücher, die jedes für sich so dick sind wie dieser Ratgeber. Das kann und braucht er auch nicht leisten, wenn er bezahl- und überschaubar bleiben will. Fazit: Ein zum Thema "Existenzgründung mit ebay" unverzichtbares Werk. 29 von 33 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Von der abstrakten Idee zur konkreten Realität Von Bernd Gtsch Soll ich nun bei eBay verkuferisch tätig werden oder nicht? Wer sich mit dieser Frage beschäftigt oder bei eBay bisher nicht den erhofften Erfolg hatte, der leistet sich selbst den allergrößten Gefallen, dieses Buch zu lesen. Hier werden keine windigen Flüstertipps gehandelt, sondern solides und notwendiges Fach- und Basiswissen vermittelt. Von der Kalkulation zur Buchführung, von der Warenbeschaffung zur richtigen Präsentation, vom Verkauf zur weiteren Kundenpflege...all dies und Vieles mehr wird interessant und verständlich erläutert. Sehr wichtig und aufschlussreich sind auch die statistischen Hilfsmittel bei eBay. Damit vermeidet man Fehler schon im Vorfeld. Sie sind auch nicht kompliziert - man muss nur wissen, wie sie funktionieren. Nach dem Lesen dieses Buches weiß der Leser wie eBay funktioniert. All dies hat dem Autorenteam noch nicht gereicht, so gibt es noch die gleichnamige Homepage mit vielen wertvollen Informationen und Software-tools. Diese kann sich jeder Interessent schon vor dem Kauf ansehen. Eine Homepage ist stets auf dem aktuellsten Stand - das ist ein unschlagbarer Vorteil. Wenn also Ihre Ideen und Wünsche noch nebulös und abstrakt sind, dann werden sie durch das Lesen mit jeder Seite konkreter. Am Ende angelangt, können Sie dann Ihre Vorstellungen verwirklichen. Meine Meinung: Dieses Buch ist mehr als empfehlenswert! 3 von 3 Kunden fanden die folgende Rezension hilfreich. Sehr hilfreich auch für fortgeschrittene Ebay-User Von Jupp Bereits seit einiger Zeit kaufe und verkaufe ich bei Ebay. Ich darf mich also getrost "Fortgeschrittener" nennen. Trotzdem bietet mir dieses Buch eine Fülle von Tipps und Hilfestellungen beim Verkauf von Artikeln und der Einrichtung meines in Arbeit befindlichen Shops. Es hebt sich wohltuend ab von den vielen, wenig hilfreichen bei Ebay angebotenen "Werken" wie "5000 Euro in der Woche verdienen" oder ähnliches. Sehr hilfreich sind auch die ausführlichen Tipps, z.B. über die Artikelfotografie, die für den Verkaufserfolg eine nicht zu unterschätzende Bedeutung hat. Ich habe das Buch von vorne bis hinten gelesen. Mein Urteil: Sehr empfehlenswert.

.de Das Kaufen und Verkaufen bei eBay ist für viele inzwischen mehr als nur eine Freizeitbeschäftigung -- professionelles Anbieten von Produkten im großen Stil setzt jedoch technisches, buchhalterisches und rechtliches Wissen voraus. Ingo und Patricia Bhme liefern mit Mein eigener eBay-Shop einen umfassenden und dennoch übersichtlichen professionellen Einstieg zum durcharbeiten und nachschlagen. Gleich vorab: Bei Mein eigener eBay-Shop handelt es sich nicht um einen "Tricks Tipps" für eBay, um ohne Rücksicht auf Verluste möglichst schnell reich zu werden. Im Gegenteil. Ingo und Patricia Bhme machen keine leeren Versprechungen. Reich werden kann man aber trotzdem :) Solide, erfahren und gut recherchiert führt das Autorenpaar den Leser in die Grundlagen eines eigenen eBay-Shops ein: eBay-Grundlagen, das eigene Business-Modell von der Handelslogistik über die Aufwands- und Kostenkalkulation, den Rechten und Pflichten von Verträgen und Regelungen, dem Umgang mit Behörden, Steuern und Steuern bis hin zur professionellen Produktpresentation, dem Listen von Angeboten bis hin zur Kundenpflege. Beispiele, Hinweise an kniffligen Stellen und ansprechende, leicht verständliche Formulierungen machen das Buch auch für Laien auf dem Shop-Gebiet zu einem Führer durch das Online-Shop-Dickicht. Mein eigener eBay-Shop ist Pflicht für jeden, der sich mit dem Gedanken trägt, seinen eBay-Auftritt professionell zu gestalten. Doch auch erfahrene Händler werden noch einiges lernen, wenn sie in dem Standardwerk nachschlagen. Ohne wenn und aber: professionell "1,2,3... meins" für Verkufer. -- Wolfgang Tre Pressestimmen Der neue Ratgeber Mein eigener eBay-Shop von Ingo Patricia Bhme bietet auf 350 Seiten umfassende Beratung zum Aufbau eines eigenen Online-Shops, die es derzeit gibt.[...] Die Autoren zeigen ganz genau, wie man in der Praxis vorgehen muss: Ob Kostenfaktoren, Zahlungsverfahren, Marketing und Versand das Buch lässt keine Fragen offen. Es zeigt, wie Qualitäts-Marketing funktioniert, Suchmaschinen sinnvoll eingesetzt werden oder verkaufsfördernde Produktfotos erstellt werden. Vom Umgang mit Behörden, über die Rechte Ihrer Kunden bis zur vernünftigen Kalkulation und der geschickten Vermarktung Ihrer Produkte zeigt Ihnen dieses Buch, wie Sie das, was auch für das normale Business gilt, für Ihr eBay-Geschäft

anwenden. Lassen Sie sich umfassend beraten, setzen Sie auf die richtigen Erfolgsstrategien dann funktioniert auch mit dem eigenen eBay-Shop! (medianet.at, 27.09.2004) Zu den Kunden, die in zahllosen Internet-Auktionen um die günstigsten Schnppchen buhlen, gehen auch die Verkäufer, ohne die ein Handel gar nicht stattfinden könnte. Verkäufer wünschen sich vor allem möglichst hohe Gebote. Und wer (wegen Hartz IV) in den professionellen Handel bei Ebay einsteigen möchte, kann jetzt auf das Buch vom Autorenpaar Ingo und Patricia Bhme zurückgreifen.[...] Im Vordergrund steht vielmehr der Umgang mit Behörden, Kenntnisse über Kundenrechte bis hin zum eigenen Erfolg versprechenden Business-Modell und zahlreichen Tipps zur geschickten Produktvermarktung wie etwa der Aufwertung durch eine ansprechende Fotografie, der sogar ein eigenes Kapitel gewidmet wurde, bleibt fast nichts unerwähnt. Neben Rechten und Pflichten als Anbieter, der bereits erwähnten Produktfotografie, erhält der Leser Hilfestellungen bei der attraktiven Gestaltung eigener Angebote, auch mithilfe externer Software wie dem kostenlosen TurboLister; beschrieben werden zudem das so genannte After-Sales-Management, das Bewerben eigener Angebote sowie die Einrichtung eines eigenen Ebay-Shops. (netzkritik.de, 28.10.2004) Wer mit dem Gedanken eines kommerziellen Online-Standes bei eBay spielt, erhält in einem jetzt erschienenen Ratgeber fundierte Entscheidungshilfe. Es sei grundsätzlich egal, ob man in der Fußgängerzone der Heimatstadt einen Teeladen eröffnet oder einen Internet-Shop auf dem "weltweiten Flohmarkt eBay" gründet, erklären die Autoren Patricia und Ingo Bhme. Wichtig sei in beiden Fällen die Kenntnis der rechtlichen Rahmenbedingungen für das gewerbliche Kaufen und Verkaufen. So bietet der Leitfaden eine Einführung in den Umgang mit Behörden, Steuern und informiert auch über Rechte und Pflichten gegenüber den Kunden. Am Anfang steht aber zunächst die Entwicklung eines eigenen Business-Modells: Auf welche Art von Produkten soll sich der Handel konzentrieren, welche Lieferquellen bieten sich an und wie sieht die Kostenkalkulation aus? Ausführlich behandelt wird die Produktfotografie, die die Autoren als zentrales Marketing-Mittel für die eBay-Auktionen betrachten. Spezielle Software-Tools helfen bei einer möglichst flüssigen Vorstellung der Angebote oder bei der professionellen Verkaufsabwicklung. (RP-online, 23.09.04) Ingo und Patricia Bhme haben mit ihrem Buch eine wertvolle Sammlung guter und praxisnaher Tipps zusammengestellt. Die es auch ungeübten Ebay-Mitgliedern schon in kürzester Zeit möglich machen sollten, erfolgreich zu kaufen und vor allem zu verkaufen. Hier wird verständlich und einprägsam erläutert worauf man sich bei der Entwicklung eines eigenen Business-Modells als Existenz konzentrieren sollte. Wie man ein eigenes Gewerbe anmeldet und seine Gewinne beim Fiskus ordnungsgemäß abführt und wie man sein zu verkaufendes Gut ins beste Licht rückt. Tipps zur richtigen Promotion der eigenen Waren und damit natürlich verbunden, die optimale Verwendung von HTML und anderen Tools runden das Informationsangebot ab. Für Anfänger wie Fortgeschrittene eine empfehlenswerte Grundlage zum Erfolg. Worauf noch warten? Konsum ist geil und die Volkswirtschaft wirds danken! www.3sat.de (3sat/Redaktion neues November 2004) Kurzbeschreibung Erfolgreich mit einem eigenen, gewerblichen eBay-Shop! Ob selbstständig, zweites Standbein oder Hobby zu Business... Lesen Sie, wie Sie der Reihe nach vorgehen müssen. Die Autoren beraten zu allen wichtigen Themen rund um die Selbstständigkeit u.a. zu Kostenfaktoren, Zahlungsverfahren und Versand. Sie zeigen, wie man Qualitäts-Marketing macht, Suchmaschinen für sich einsetzt und verkaufsfördernde Produktfotos erstellt. Ein Buch für alle, die ab sofort den eBay-Shop-Service professionell nutzen wollen. Auf der Website zum Buch bietet der Autor einen Rundum-Beratungs-Service. Nutzen Sie ihn!